

Offre de conseil

DU CONCEPT à la REALISATION:

**Donnez corps à vos projets en vous appuyant
sur notre maîtrise du monde des NTIC**

Du concept à la réalisation

1. Stratégies

- Le passage de nos consultants dans des structures de réflexion stratégique réputées nous confère une capacité de conceptualisation éprouvée.

2. Technologies

- Nos expériences et notre formation technique nous fournit la compréhension des technologies du monde des NTIC, de leurs potentialités et de leurs limitations.

3. Opérations

- La direction opérationnelle de plusieurs grands projets au service d'opérateurs et de grands comptes fait de nous des hommes de réalisation.

La maîtrise conjointe de ces trois domaines fait notre spécificité : elle nous donne la possibilité de vous accompagner à chaque phase de vos projets, du concept à la réalisation.



Nos références

Des références solides en France et à l'international

- British Telecom
- Ministère de la Défense
- Orange International (ex FTMI)
- France Télécom
- LDCOM (3ème opérateur fixe en France)
- Orascom Telecom Algérie
- RATP
- ADP (Aéroports de Paris)
- Swisscom – Eurospot (Opérateur Internet haut débit dans les hôtels)

Ont permis de développer une compétence multi-facettes

- Marketing et business développement, développement produit.
- Plans d'affaires, évaluation de sociétés.
- Stratégie, concurrence, réglementation.
- Architecture et maîtrise d'ouvrage de réseaux métropolitains et régionaux.
- Déploiement et optimisation de réseaux d'entreprise (PABX, X25, Frame Relay, ATM, VSAT, FH, Fibre Optique...)
- Direction de réseaux mobiles, réseau commuté, réseau d'accès.



Une offre à large spectre

Stratégie, Business développement et Marketing

- Stratégies produit et marché, dossiers concurrence.
- Haut débit régional: architectures de réseau et de moyens d'accès.
- Business plans, évaluation de sociétés.

Architecture, Ingénierie et Intégration

- Assistance à l'intégration d'offres complexes, aide à la vente.
- Assistance à maîtrise d'ouvrage: architecture, optimisation, appels d'offre...
- Conduite de projet : déploiement de solutions, opérations internationales...

Optimisation des coûts et de la qualité de service

- Audit de réseaux privés téléphonie et data.
- Optimisation des ressources internes.

Clients adressés :

- Entreprises, administrations, collectivités, opérateurs et équipementiers.



Nos atouts

Notre expérience opérationnelle diversifiée :

- Plusieurs expériences opérationnelles au service d 'opérateurs et de grands comptes.
- La vision sous tous les angles :
 - opérateur historique / opérateur nouvel entrant
 - client d'opérateur / management de réseau privé

Notre approche pragmatique qui repose sur :

- le souci de trouver des solutions économiquement viables ;
- la connaissance de l 'offre intégrateurs/opérateurs/équipementiers ;
- la maîtrise de l 'environnement concurrentiel et réglementaire ;
- une excellente compréhension des aspects techniques.



Vladimir Popesco, fondateur

Avant de fonder la société, Vladimir Popesco a assuré pendant deux ans des fonctions de **directeur de filiale et d'unité d'affaires** pour le groupe LDCOM.

Précédemment, il a exercé au sein du groupe France Télécom, où il a été **directeur technique de Voxel**, opérateur GSM et filiale Moldave d'Orange International, puis **chargé de questions stratégiques**.

Auparavant, il a eu en charge le **développement de réseaux télécom** du Ministère de la Défense après avoir participé à la **mise en place d'une équipe** de traitement du signal et de l'image.

Diplômé de l'École Polytechnique et de Télécom Paris, Vladimir Popesco a débuté sa carrière dans la **recherche** en signal et traitement d'image pour British Telecom.

